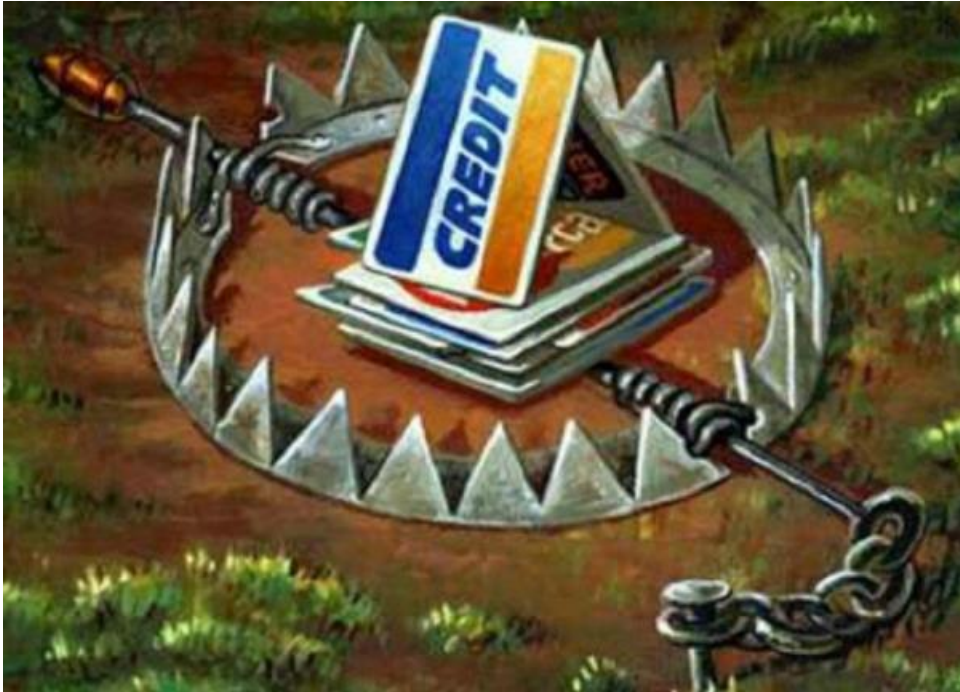


Mengatasi Jeratan Kartu Kredit yang mencekik



Hilangkan Kekhawatiran Anda.. itu adalah hal PENTING dari yang terpenting.

Orang yang terlalu khawatir, tidak akan mampu menghadapi masalah, dan melunasi hutangnya. Dan bahkan lebih parah, dia akan menempuh.. GALI LUBANG TUTUP LUBANG.

Dari penuturan banyak orang yang berkonsultasi pada saya tentang masalah ini, maka saya putuskan untuk menulis ebook ini dengan tujuan, supaya siapapun yang sedang terjerat masalah kartu kredit, tidak lagi kesulitan, dan memiliki kemampuan membayarnya sampai lunas.

Dan kemudian yang lebih penting adalah.. KAPOK dan tidak lagi bermain dengan RIBA.

Yuk kita bahas satu persatu.

Kartu kredit adalah Hutang yang bunganya cukup tinggi, tetapi dari sisi hukum dan resiko termasuk rendah.

Mengapa demikian..

Karena saat perjanjian hutang piutang tidak disertai kekuatan hukum yang kuat, yaitu penandatanganan di depan NOTARIS.

Jadi seringkali kekhawatiran anda dari sisi hukum agak berlebihan. Bagaimanapun juga masalah tunggakan kartu kredit tidak bisa dipermasalahkan secara pidana.

Hutang adalah masalah perdata itupun kalau perjanjiannya kuat (dihadapan notaris), seringkali pembukaan kartu kredit hanya lewat telpon, atau hanya mengisi formulir..

Dan tanpa jaminan,

Artinya resiko terbesar bukan pada nasabah, tetapi pada BANK. Naa.. dari pengetahuan singkat ini, maka seharusnya bank yang khawatir, bukan anda. Tidak heran jika bank terus menerus mengganggu lewat telp, sms, dan menghubungi anda apapun caranya lewat debt colectornya.

CARA BERNegosiasi



SYARAT MUTLAK!!

“Jika anda masih mempertahankan BI Checking, (nama baik perbankan anda) maka tutup ebook ini, dan jangan diteruskan.. karena saya tidak akan memberi saran pada orang yang masih punya CITA-CITA berhutang.. atau menggantungkan diri pada BANK.”

Jadi sepakat ya.. komitmen tidak berhutang lagi saat masalah ini sudah selesai.

Negosiasi ada 2 jenis (pilihan) yaitu nego jumlah dan nego waktu, mari kita bahas satu persatu.

Pertama, Nego Jumlah



Khusus hutang kartu kredit dan KTA, karen hutang tersebut tanpa jaminan, maka resiko ada di pihak bank. Hal ini memungkinkan anda untuk bernegosiasi jumlah pelunasan.

Ingat.. nego jumlah pelunasan... Bagaimana caranya:

Sederhana, anda bawa sejumlah uang, dan bilang dengan pihak bank, bahwa hanya ini uang saya..

Misal hutang anda tercatat 10 juta, dan anda punya uang sekarang 5juta, silahkan bernegosiasi untuk melunasi dengan angka 5 juta.

Biasanya bank tidak menyetujuinya.. dan selama ini (kalau belum berubah sistemnya) penyedia kartu kredit akan memberikan keringanan jumlah untuk orang-orang yang sulit bayar. Jadi saat anda masih lancar, dan melunasi.. biasanya jarang disetujui.

Maka dalam seminar-seminar / penjelasan artikle saya, selalu menyarankan untuk macet dulu, paling tidak 4-6 bulan, baru sistem bank akan menilai anda orang yang sulit bayar.

Naa.. resiko anda adalah adanya penambahan jumlah hutang karena denda dan bunga. Serta tagihan secara lisan maupun tulisan berupa surat akan menghujani anda selama macet.

Nanti kita atasi ini, di penjelasan berikutnya.. tapi pahami dahulu, semakin lama macet, maka bank akan menilai anda layak diberikan keringanan.

Maksudnya macet bukan membayar minimal... tetapi.. sama sekali tidak ada pembayaran.

Berapa besar kita bisa bernegosiasi?

Tergantung berapa lama macetnya, dan seberapa tangguh anda mempertahankan sikap. Jadi semakin bersikeras maka semakin murah bayarnya.

(ilmu ini mohon tidak dimanfaatkan untuk bermain-main dan harap beritikad tidak baik, karena bagaimanapun hutang harus dibayar)

Beritikad baik melunasi dan menghentikan kontrak pinjaman dengan pihak bank selamanya, adalah tujuan saya memberikan pengalaman dan strategi ini.. jadi sekali lagi jangan disalah gunakan.

Mengapa saya mengingatkan anda, karena banyak teman saya yang jadi mafia kartu kredit (dengan mempermainkan sistem, dan menggulung hutang sampai besar).. percayalah, rejeki yang tidak berkah tidak akan bisa membuat anda kaya, yang terjadi justru sebaliknya.

Riba ya riba.. titik!

Baik saya lanjutkan.

Kapan saya membayarnya?

Hanya saat anda punya sejumlah dana dan negosiasi anda disetujui, jadi kalau tidak ada kepastian anda tidak perlu membayar.. karena tidak ada resiko hukum.

Sebagai muslim, saya menyarankan, bayar pokoknya saja (uang yang pernah anda pakai) karena hutang WAJIB dilunasi. Tetapi bunga harus dinego habis.. (untuk kasus kartu kredit dan KTA sangat memungkinkan).

Yang kedua adalah.. NEGO waktu.



Atau yang disebut sebagai restruk (rescedhule) yaitu menjadikan pinjaman anda sebagai angsuran, dan membuat angsurannya sesuai kemampuan anda. Tetapi jangan kaget kalau jumlahnya bertambah jika di total. Karena bank bagaimanapun adalah PEMAIN RIBA, jadi kalau waktu bertambah, maka jumlah bertambah..Naudhubillahimindalid..

Memang seperti itu yang terjadi, dan itulah sistem yang bisa kita manfaatkan untuk meringankan beban KTA dan Kartu Kredit supaya tidak mencekik lagi.

Kita tidak bisa nego keduanya (waktu dan jumlah) maka kita mesti memilih strategi yang tepat. Saya sangat menyarankan nego JUMLAH daripada nego waktu. Karena jika anda macetkan sekalipun, waktu penyelesaiannya lama, atau tidak terbatas..

Perluah kita pakai jasa menghadapi tagihan kartu kredit?

Jangan!.. karena banyak kasus, hutang tidak selesai, malah bayar jasa ke pengacara. Untuk urusan kartu tidak perlu pengacara, hanya perlu sikap yang tegas dari anda.. dan komunikasi dengan bank, kemudian hari.

Semakin lama macet maka frekuensi penagihan juga berkurang, misal baru macet sebulan, wajar kalau setiap hari telp, nanti setelah 2 bulan akan berkurang, dan biasanya macet diatas setahun sudah jarang dihubungi, biasanya ada sms masuk menawarkan diskon pelunasan.

Beberapa kawan sudah 1-2 tahun macet, dan dapat sms untuk pelunasan hanya membayar 10% dari total tagihan..

Yaa.. begitulah cara kartu kredit bekerja sistemnya.

Menghadapi debt colector

Debt Colector, adalah profesi yang ditakuti semua nasabah.. karena denger-denger mereka kasar, bertubuh sangar..

Itulah yang membuat orang ketakutan sendiri dan tujuannya supaya dia melakukan segala cara untuk membayar tagihan.

STOP! Jangan diikuti ketakutan anda. Karena ini negara hukum, semoga dengan membaca tulisan saya ini, anda mengubah ketakutan anda menjadi sikap yang tepat.

Saya ingatkan, gali lubang bukan solusi, tetapi menunda masalah.. dan menambahnya. Padahal di paragraf sebelumnya saya sampaikan, jika ingin menunda, cukup anda macetkan saja.. tanpa harus mengeluarkan uang.

Jangan sia-siakan uang anda, karena carinya ngga gampang..

Naa.. bagaimana menghadapi kesangaran dari debt colector?

1. Pahami hukum, hukum hutang adalah perdata, tetapi pemaksaan, pemerasan, penghinaan, atau perusakan itu pidana.
2. Tidak perlu takut, karena ketakutan anda akan dimanfaatkan penagih.. kalau anda takut DC datang ke kantor, justru mereka membaca bahasa anda, dan akan datang ke kantor supaya anda membayar. Jadi kalau ada DC mengancam datang ke kantor, katakan dengan baik.. silahkan datang pak.. dan lakukan apapun yang anda mau, tetapi saya sudah bilang, bahwa saya belum siap bayar.

3. Temui DC di rumah, ini bisa jadi strategi anda, berikan informasi pada mereka kapan, jam berapa anda bisa ditemui. Ini memudahkan anda mengendalikan situasi, supaya mereka tidak datang di tempat yang anda tidak inginkan.
4. Rekam pembicaraan, maksimalkan fungsi gadget anda untuk merekam pembicaraan, sebagai bukti jika terjadi ancaman keselamatan (untuk hal ini tidak berani dilakukan oleh DC jaman sekarang).
5. Ada banyak lagi tips yang saya bagikan di VIDEO menghadapi Debt Colector, yang ada di paket EBOOK 30 Hari Bebas Hutang. ([kunjungi http://bebashutang.guru](http://bebashutang.guru))

Analisa kembali keuangan anda untuk melunasi

Saya selalu menekankan bahwa “hutang wajib dibayar” sedangkan cara diatas bukan cara melunasinya, melainkan bernegosiasi dahulu sebelum mengatur rencana pelunasan.

Naa.. adapun rencana pelunasan, tentunya disesuaikan dengan kondisi masing-masing orang. Tidak boleh memaksakan diri untuk melunasi, dan strategi diatas cukup membantu anda supaya tidak lagi panik, dan terburu-buru sehingga terjebak dalam gali lubang lagi.

Banyak orang tidak bernegosiasi, tapi malah mencari penghasilan lebih besar.. disaat belum memacetkan kartu kreditnya.

Saya tidak menyarankan hal tersebut, karena kita sudah pasti akan kelelahan, jika sudah bekerja keras, tetapi uang seolah kesedot terus. Jika negosiasi jumlah sudah dilakukan (diawali dengan memacetkan) maka penghasilan anda aman, dan bisa berkumpul.

Saya menyarankan membeli emas batangan (tunai bukan kredit) yang bisa anda dapatkan di beberapa toko emas di sekitar anda. Jika keuangan mulai longgar, dan anda membeli emas.. maka anda akan merasa tidak punya uang, dan emas tersebut bisa digunakan saat anda ingin membesarkan penghasilan dengan berbisnis.

Tetapi sebelum berbisnis, anda harus memastikan bahwa keuangan anda surplus dahulu.. atau minimal tidak minus. Saya sangat menyarankan hal ini, coba perhatikan contoh berikut:

Penghasilan / gaji : 3juta / bulan

Kebutuhan 2,8 juta / bulan

Hutang kartu kredit 25juta, kondisi MACET.

Jika dengan contoh kasus diatas, kalau membayar minimum paymen setiap bulan, maka penghasilan akan minus, dan jika memacetkan, masih ada sisa sebesar 200rb sebulan.

Yaa..

Sepertinya kecil, tetapi jangan menyepelkan surplus kecil. Karena dengan menambah pemasukan (misal : jualan kecil-kecilan saja) sebesar 300rb sebulan keuntunganya.. anda sudah dapat memiliki tabungan 500rb sebulan.

Naa..

Punya hutang 25juta, tapi tidak bisa menabung akan membuat STRESS berkepanjangan, berbeda jika sama-sama punya hutang 25juta, tapi bisa menabung 500rb (hampir setara dengan emas 1 gram) dan kalau 6 bulan dilakukan maka ada uang 3juta rupiah atau setara dengan 6 gram emas.

Itu perbedaan pertama, kemudian perhatikan perbedaan yang berikutnya..

Punya hutang 25juta tapi tidak bisa menabung, maka pikiran setiap hari hanya mencari pinjaman lagi kemana-mana.. dan tidak tahu kapan berakhir.

Sama-sama punya hutang 25juta, dan macet 6 bulan, kemudian punya emas batangan 6 gram (senilai 3jutaan) maka anda akan lebih leluasa memilih bidang bisnis apa yang akan anda rintis, untuk melipatkan emas anda menjadi lebih banyak lagi.

Pelajari bagaimana berbisnis tanpa modal di <http://bebashutang.guru/belajar-buka-usaha>

Penting sekali untuk menganalisa berapa minus anda perbulan, dan mengetahui berapa pengeluaran, pemasukan, dan hutang anda..

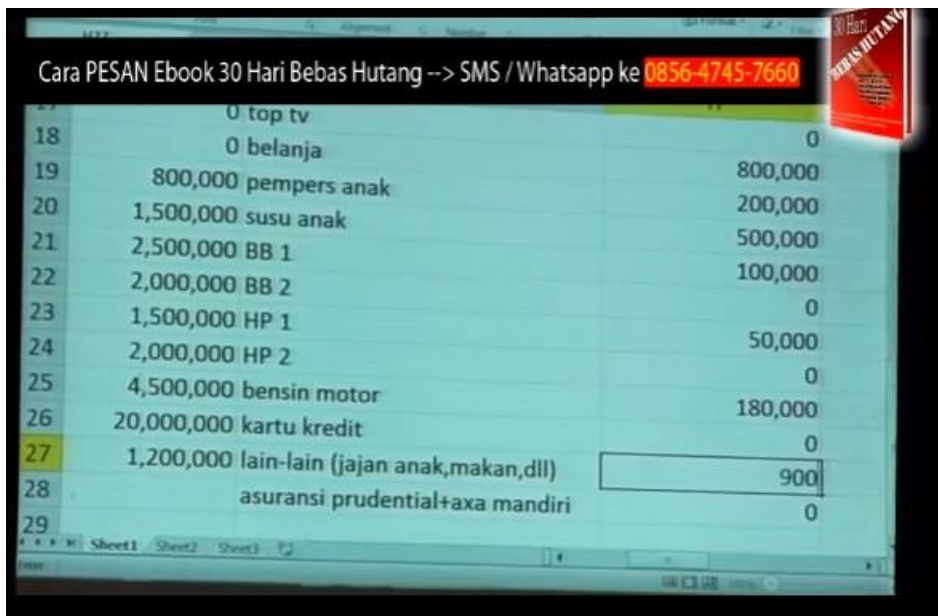
Jangan biarkan diri anda berlarut kedalam kekhawatiran, pastikan anda logis dalam menganalisa angka-angka keuangan anda.

Kalkulator excell yang terdapat dalam ebook 30 hari bebas hutang akan membantu anda dalam **MENGHEMAT waktu berfikir**, jadi anda dapat menganalisa beban keuangan anda lebih cepat.

Bagaimana menerapkannya?

Kami sudah menyediakan video yang menunjukan bagaimana, mengatasi minus 5juta, menjadi surplus 2juta perbulan “TANPA MENAMBAH PENGHASILAN”.. tentunya dengan strategi penghematan extrim yang kami tunjukan demonya di video tersebut.

Cara PESAN Ebook 30 Hari Bebas Hutang --> SMS / Whatsapp ke **0856-4745-7660**



18	0 top tv	0
19	0 belanja	0
19	800,000 pempers anak	800,000
20	1,500,000 susu anak	200,000
21	2,500,000 BB 1	500,000
22	2,000,000 BB 2	100,000
23	1,500,000 HP 1	0
24	2,000,000 HP 2	50,000
25	4,500,000 bensin motor	0
26	20,000,000 kartu kredit	180,000
27	1,200,000 lain-lain (jajan anak, makan, dll)	900
28	asuransi prudential+axa mandiri	0
29		

Konsultasi Bebas Hutang via telpon setiap senin malam pukul 19.00WIB – 24.00WIB
(No HP konsultasi ada di COVER ebook) **khusus pembaca yang sudah menerapkan Bab1 dan 2

Berikut apa kata mereka yang menerapkan metode 30 hari bebas hutang



450 Juta Lunas!

HUTANG 1,2 MILYAR SELESAL..



1,2 MILYAR beres..

Dapatkan Ebook 30 Hari Bebas Hutang



Nama	Harga	Bayar
Ebook 30 Hari Bebas Hutang	300.000	195.000
Ebook Berbisnis Tanpa Modal Bank	250.000	Free
Ebook Bagaimana Mengatasi Rentenir	200.000	Free
Video Mengatasi Lelang dan Debt Colector	100.000	Free
Video Pengertian Aset	100.000	Free
Video Memilih Aset yang tepat	100.000	Free
Video Aset pak Marto	100.000	Free
Audio Motivasi Anda Adalah Juara	100.000	Free
Audio Renungan Motivasi	200.000	Free
Kalkulator (excell) Program Pengurangan Hutang	350.000	Free
Total	1.800.000	<u>195.000</u>



Cara ORDER : Transfer ke BCA an Arlianto Kurniawan 0130601774 kemudian konfirmasi ke WA / SMS : **085647457660**

(gratis ongkir Jawa, Bali, Sumatera.. Ongkir Sulawesi & Kalimantan = 30rb, Ongkir Papua = 100rb)

Info tambahan:

Telah dibuka **KELAS Online, Membuka Usaha Tanpa Modal..** melalui Group Facebook, yang membuat **HEBOH** beberapa waktu lalu..



Di kelas online ini anda akan belajar lebih dari 20 VIDEO tentang bagaimana strategi yang telah DIBUKTIKAN berhasil, dalam memulai bisnis tanpa MODAL

Teruskan membaca sampai kebawah..



Pelajaran 4 - Alur Bisnis

--> Membedakan bagaimana desain bisnis dengan modal (pihak ke 3 Bank, maupun investor) ----> apa bedanya dengan bisnis TANPA modal dari pihak ke3

mudah-mudahan menjawab pertanyaan sebelumnya, bagi yang kesulitan modal, atau sedang bingung masalah permodalan.... See More



Arlianto Kurniawan was live.

September 22 at 9:19am · 🌐 ▼

SUSAH MENJUAL secara ONLINE? (saya tidak)

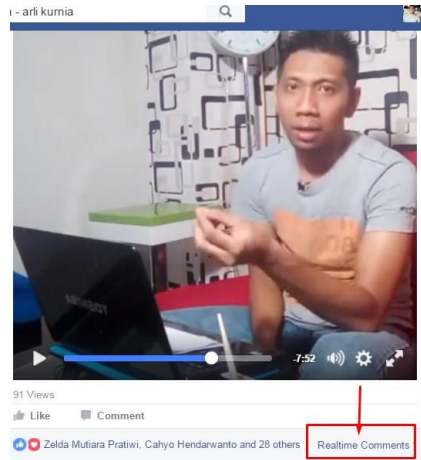
simak bagaimana saya melakukan penjualan online

(simple ga neko-neko)

dan ini hasilnya.... See More



Dilengkapi DISKUSI langsung Via Group Streaming Video (bisa tanya jawab untuk memperdalam materi pembahasan).



PENDAFTAR BEREBut..



Karena materi dari **PENGALAMAN NYATA** bukan dari teori

- ✓ Bagaimana memulai usaha **dari menemukan PELUANG di sekitar** kita
- ✓ Bagaimana mengelola IDE
- ✓ Bagaimana Membuat / Mengemas produk yang **diminati** MARKET
- ✓ Bagaimana **MEMASARKAN** produk anda dengan **CEPAT** dan jumlah yang besar
- ✓ Apa tips-tips penting dalam mendesain produk
- ✓ Bagaimana cerita saat saya "Arli Kurnia" **gagal berbisnis malah untung 40juta (2bulan)**
- ✓ Bagaimana mengelola resiko
- ✓ Jawaban **NYATA..** tentang "dari mana modalnya kalau tanpa bank dan tanpa investor"
- ✓ Bagaimana meningkatkan MARGIN keuntungan bahkan sampai 10x lipat dari harga dasar

— > dan masih banyak **informasi BERTAMBAH yang dikemas dalam VIDEO.**

anda bisa mengaksesnya di Group Facebook Premium

cara mendaftar:

Transfer k BCA an arlianto Kurniawan 0130601774 --> 95rb

(harga ini hanya berlaku untuk 750 peserta)

kemudian konfirmasi lewat **WA : 085647457660** kami akan undang ke group setelah proses tersebut.

Apa komentar para peserta? Baca kebawah..





Jesselyn Varrelina Luar biasa Pak ari, setidaknya mengubah mindset sy bahwa irt jg bs berbisnis harus bisa bangkit dr keterpurukan, dan PR dr Pak ari masalah database dlm kontak bb dan wa sdh bertambah walaupun perlahan tp masi perlu bimbingannya Lg pak ari biar bisa ngikut jejak Pak ari

Unlike · Reply · 2 · 7 hrs



Yulius Sutiono Sangat bermanfaat dan aplikatif mas..dan mengubah paradigma mengenai modal bisnis..terima kasih mas ARLI..smga bs diterapkan dlm bisnis dan mhn bimbingannya.

Like · Reply · 1 · 7 hrs



Nining Vandanda Privat ini sgt berharga sekali pak ari....dr yg gk tau gmn itung2anx dlm berbisnis smp bgmn meningkatkan omset dan kunci sukses pak ari yg kerja keras dan prihatin....msh menjajaki itu skrg pak....mhn doax smg kami bs keluar dr keterpurukan ini pak....

Like · Reply · 2 · 7 hrs



Niko Loegoe Narko Sebelumnya sy sama sekali belum pernah kuliah jurusan bisnis, selama ini sy belajar bisnis otodidak (tanpa guru). Setelah menonton video2nya Mas ARLI, sy merasa cita - cita sy untuk ikut kuliah jurusan bisnis sudah tercapai. Tentunya banyak sekali ilmu yg sy dapatkan di sini yg belum pernah sy dapatkan dari mana pun 😊

Like · Reply · 1 · 6 hrs



Reni Ummu Ghoza Ternyata bisnis itu tidak serumit yg saya bayangkan, yang penting action, tidak perlu teori yg rumit rumit. Saya yang ibu rumah tangga tulen, mulai tertata langkah kedepannya apa yg akan saya lakukan.

Like · Reply · 2 · 6 hrs



Zhuppy Hunter Motivasi luar biasa...ilmu yg sangat dibutuhkan semua marketing

Like · Reply · 1 · 6 hrs



M Rohmat dahsyat luar biasa ilmu dr mas ari,membuka pikiran sy tntang bisnis ,jujur sy mulai brbagai macam jnis usaha sdh sy coba,tp blm bs menemukan hasil, malah sering minus krna kurangnya ilmu bisnis,smoga sukses slalu buat mas ari dan buat tmn2 di grup ini bs sukses dahsyat sprti mas ari. trmkasih.

Like · Reply · 2 · 6 hrs



Achmad Drid terkadang ada ilmu yg bagus tp susah di pelajari.tapi selama mengikuti pelajaran ini, begitu detail cara menyampaikan pelajarannya.sehingga murid2 pun mudah mencerna dan memahami.buat pemula pun mudah mempelajarinya..mau level SD,SMP,SMA.maupun yg kuliah jg nggak bikin pusing cara menerapkan..mau diterapkan offline pun bisa pemasaran online pun apalagi.pokoknya keren banget.inilah ilmu yg gak bisa di bandingkan dengan uang.matur suwun mas ARLI...

Like · Reply · 2 · 6 hrs · Edited



Abu Abdillah Al Indunisi Setelah mempelajari Pelajaran2 di grup 7 Hari Buka Usaha yg disampaikan Mas Arianto Kurniawan, maka saya sekarang bisa mengatakan:

"Ooo ternyata bener2 ada cara cepat dan praktis dlm memulai usaha... Alhamdulillah...pemikiran sy dulu jika ingin usaha pasti modalnya mana lalu produksi bagaimana lalu jualnya dimana lalu dpt untung... Eh setelah membaca dan mengikuti videonya, eh pemikiran sy itu kurang pas dlm memulai usaha, wah, ternyata yg harus diperhatikan pertama kali adalah FOKUS MARKET DULU"

Bener juga cara cepatnya ini...

Terimakasih Mas, siap menerima ilmu selanjutnya dan InsyaAllah langsung praktek buka Usaha nantinya...



Yedi Mulyadi saya seneng sekali bisa bergabung digrup 7 Hari Buka Usaha ini, banyak sekali pencerahan yang bisa memabtu pola pikir saya, dan bisa saya terapkan untuk usaha yang nanti akan saya bangun. saya tunggu materi-materi daging yang mas Arianto Kurniawan. akan bagikan di grup ini.saya ucapkan terimakasih banyak...

Like · Reply · 6 hrs



Wisnu Nurcahyo Saya mengenal Pak Arli dari seminar 30 hari bebas hutang yang ada di youtube sejak saat itu saya invite semua kontak dari BBM Facebook wa dan follow semua acaranya yang gratis2 baru kali ini saya mau bayar dan mengikuti acaranya sangat bagus penjelasannya sangat rinci semua orang yang dijelaskan pasti bisa menerapkan ilmunya smoga jadi amal jariah buat pak Arli

Like · Reply · 2 · 6 hrs



Rizky Aditya Dari hari kehari rasanya ilmu saya nambah terus pak Arli Kurnia, ternyata cara bisnis yg saya tekuni saat ini berbeda jauh dgn yg pak Arli ajarkan, semoga saya dapat menduplikasi ilmu yg bpk ajarkan,,,terima kasih,,,Salam Lunas,,,

Like · Reply · 6 hrs



Nyi Ageng Ratu Begawan luar biasa ilmu dari pak arli...membuat pikiran saya lebih terbuka untuk membuka usaha dan tau mana yg harus di dahulukan untuk mengawali usaha..dulu bayangan saya klo buka usaha harus modal gede dulu baru bisa dan jga tentang prihatin/penekana2 yg g perlu kebanyakan mang klo dah untung dikit jian wes keblinger kudu iki kudu iku hehehe jian mantep pak ...Alhamdulillah Alhamdulillah tercerahkan sekali pak semoga saya dan teman2 semua yg disini bisa menerapkan ilmu ini dgn baik dan hidupnya bebas hutang dan riba berkah barokah pak Arli...Aamiin11x 🙏🙏

trima kasih ilmunya pak 😊🙏🙏

Like · Reply · 3 hrs · Edited



Keru Anju In syaa Allah apa apa yg di tulis di grup ini membawa manfaat u kami semua. Sekaligus menjadikan wasilah untuk membuka pintu rezeki yang baru dan lebih berkah. Semoga apa yg mas Arli lakukan ikhlas karena Allah Ta'ala dan mendapat kebaikan. Aamiin

Like · Reply · 6 hrs



Mulyana Suryadi Saya baru pertama kali ini ikutan seminar atau training tentang bisnis ato tentang apapun...

Di training ttg buka usaha ini, mas Arli menyampaikan materinya secara sederhana dan tdk terlalu berat untuk di ikuti...disampaikan dari dasarnya dl secara bertahap...

Prinsip2 dasar teorinya sebenarnya tdk terlalu sulit, dan ilmu yg sy tangkap sampai skrng ini adalah fokus market, kumpulkan data base konsumen, fokus omset dan profit, cari produk yg profitnya min. 300% dari modal, dan trial lemparkan produk tsb ke konsumen...mudah2an teori ilmu di atas mudah dipraktekkan pada pelajaran berikutnya dan pada kenyataannya nanti ketika sy buka usaha...Salam Lunas pak Arli...

Like · Reply · 6 hrs



Gita Amelia Ilmunya menginspirasi, membangkitkan motivasi untuk inovasi dalam usaha dengan bahasa yg mudah dicerna dan detail. Banyak memberikan pencerahan. Trimakasih mas Arli Kurnia

Like · Reply · 5 hrs



Rini Dwiastuti Bnyk sekali manfaat ilmunya mas Arli dan mudah dipahami...dg menyimak penjelasan2 yg detil dan mudah dipahami...dan intinya hrs sabar dan menekan pengeluaran,uangnya bs diputer lg utk memperbesar modal usaha..

Like · Reply · 5 hrs



Nurhayati Ningning Wawasan dan ilmunya sangat bermanfaat..amienn

Like · Reply · 5 hrs



Setiyo Nugroho Rasane otak kyk dibalik2. Biasane mikir jual apa sing kira2 laris, blm lg modal e dr mana. Skrg dah mulai ada titik terang solusine.

Like · Reply · 4 hrs



Izab Varoidi jangan fanatik pada BISNIS,tapi fanatik pada PROFIT Jlebbb

Like · Reply · 4 hrs



Yadi Suparyadi Mas Arli pelajaran ke 5 menaikkan omset rumusnya muantap bangeut akan diaplikasikan di apotek saya semoga setelah selesai 7 days coaching ini bisa buka bisnis baru Mas

Unlike · Reply · 1 · 4 hrs



Prima Dwi Kartika Pak arli saya mengikuti kelas bapak , bnyak hal yg saya

dapatkan saya belajar bisnis baru2 tahun ini pak , pmah smpt terpikir mau menambah desain hijab saya , tapi lumayan modalnya buat menambah desain itu nahn mngikuti klas bsnis pak arli saya berpikir lagi bner apa kta bpk jgan cintai bsnisnya tapi cintailah profitnya akhirnya saya memutuskan melanjutkan hijab saya dgan model andalan saya kmren pak terima kasih pak arli 😊😊

Unlike · Reply · 1 · 2 hrs



cara mendaftar:

Transfer k BCA an arlianto Kurniawan 0130601774 --> 95rb

(harga ini hanya berlaku untuk 750 peserta)



kemudian konfirmasi lewat **WA : 085647457660** kami akan undang ke group setelah proses tersebut. **(harga akan naik menjadi 265rb untuk peserta ke 751)**

info lengkap: <http://bebashutang.guru/belajar-buka-usaha>